

Lösungen aus einer Hand

Wir – die telent GmbH – sind ein herstellerunabhängiger Anbieter von Lösungen rund um Netze und Systeme für die betriebliche und sicherheitsrelevante Kommunikation. Wir unterstützen unsere Kunden bei Konzeption, Planung, Installation, Integration, Betrieb und Wartung sowie flächendeckenden Services.

Wir sind ein starkes Unternehmen durch technologische Kompetenz, offene Kommunikation und kurze Wege in der Zusammenarbeit. Durch eine gezielte Einarbeitung sorgen wir dafür, dass Sie Ihre Stärken einbringen und Ihre Weiterentwicklung vorantreiben können. Wir sehen Sie mit Ihrer Leistung und honorieren sie. Wir sind flexibel in unseren Arbeitszeiten und vergessen eines nicht: Spaß – beim Arbeiten und bei unseren Feiern.

Verstärken Sie unser Team im Vertrieb am Standort Teltow als

Account Manager (m/w/d)

Wir vernetzen. – Unsere Kernkompetenz.

Wir planen. – Durch strukturierte Planung garantieren wir Projekterfolge.

Unser Beitrag. – Wir wirken an der Sicherheit für uns alle mit.

Ihre Aufgaben bei uns

- Als Account Manager sind Sie für sämtliche vertriebliche Aspekte in der Akquisition von Kunden und Aufträgen innerhalb der Aufgabenstellung verantwortlich. Hierzu zählen sowohl die Neukundenakquise als auch die Bestandskundenpflege.
- Durch ständige Markt- und Wettbewerbsbeobachtung erarbeiten Sie selbstständig Opportunities, die mit den Kollegen aus anderen Abteilungen in eine Kundenlösung umgesetzt und angeboten wird.
- Nach dem Abschluss begleiten Sie die Implementierung und kümmern sich um die Akquisition von After-Sales-Dienstleistungen.

Das bringen Sie mit

- Ihre Leidenschaft gilt Ihren Kunden!
- Sie können einen Hochschulabschluss in der Nachrichtentechnik oder eine ähnliche Berufsausbildung vorweisen.
- Sie konnten mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb oder einer vergleichbaren Position sammeln.
- Sie verfügen über gute Kenntnisse in den Themen Routing & Switching, Security, xDWM, Richtfunk sowie im ITK-Umfeld
- Sie kommunizieren rhetorisch sicher, offen und vertrauenswürdig, auch in englischer Sprache.

Nehmen Sie die Herausforderung an!

Sie sind an einer abwechslungsreichen Aufgabe im Team interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung als Account Manager! Bitte nennen Sie uns Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren nächstmöglichen Eintrittstermin unter Angabe der Kennziffer PA 612, gerne auch per E-Mail an bewerbung@telent.de.

telent GmbH

Human Resources | Gerberstraße 34 | 71522 Backnang | bewerbung@telent.de | www.telent.de



telent
service • commitment • value