

Die telent GmbH, ein führendes Unternehmen für Systemintegration und digitale Transformation, bietet maßgeschneiderte Technologielösungen und Dienstleistungen im Bereich der Kritischen Infrastrukturen (KRITIS) und Industrie 4.0. Ständig an der Spitze von Netzwerk- und digitalen Anwendungstechnologien, unterstützen wir unsere Kunden mit IP-Netzwerklösungen, Cybersecurity, Wireless Access (5G/IoT) und 24/7 Services bundesweit. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie als

m/w/d

Account Manager im Bereich Netzwerk



www.telent.de

Ihre Aufgaben

- Professionelle und sichere Präsentation unseres Leistungsspektrums
- Ausbau der bestehenden Geschäftsbeziehungen und Festigung der Kundenbindung
- Akquise von Neukunden
- Angebotskoordination und Nachbereitung gemeinsam mit dem Vertriebsinnendienst

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im Bereich Informations-/Nachrichtentechnik oder vergleichbare Qualifikation mit technischem Hintergrund
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb
- Gute ITK Branchen- und Marktkenntnisse
- Interesse am Thema Netzwerk sowie technische Affinität mit Verständnis für Systemlösungen
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten Ihnen

- Team und prozessorientierte Zusammenarbeit
- Gestaltungs- und Handlungsspielräume
- Eigenverantwortliches planen und handeln
- Abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Attraktives Bonussystem
- Flexible Arbeitszeiten mit Arbeitszeiterfassung
- 30 Tage Urlaub
- Firmenfeiern und -events
- Nähe zur Innenstadt

Möchten Sie sich mit uns vernetzen?

Dann bewerben Sie sich an unseren **Standorten Reutlingen oder Karlsruhe** als **Account Manager (m/w/d) im Bereich Netzwerk**. Senden Sie dazu Ihre Bewerbungsunterlagen an bewerbung@telent.de unter Angabe der **PA 038**.

Kontakt: **Petra Trabert**, Tel. **+49 7191 900-3104**

telent
service • commitment • value