

Die telent GmbH, ein führendes Unternehmen für Systemintegration und digitale Transformation, bietet maßgeschneiderte Technologie-lösungen und Dienstleistungen im Bereich der Kritischen Infrastrukturen (KRITIS) und Industrie 4.0. Ständig an der Spitze von Netzwerk- und digitalen Anwendungstechnologien, unterstützen wir unsere Kunden mit IP-Netzwerk-lösungen, Cybersecurity, Wireless Access (5G/ IoT) und 24/7 Services bundesweit. Zur Verstärkung unseres Teams sind wir **bundesweit** auf der Suche nach Ihnen als

# Account Manager <sup>m/w/d</sup> Home Office



[www.telent.de](http://www.telent.de)

## Ihre Aufgaben

- Auf- und Ausbau von Geschäftsbeziehungen mit neuen und bestehenden Kunden im Bereich Deutsche Bahn und öffentlicher Personennahverkehr vorwiegend in Deutschland
- Eigenverantwortliche Akquisition von Aufträgen für den Vertrieb von Kommunikationstechnikprodukten und zugehöriger Dienstleistungen
- Selbstständige Erarbeitung von Opportunities sowie Entwicklung und Durchführung von Kundenpräsentationen remote sowie vor Ort
- Umsetzung in konkrete Angebote für Kundenlösungen bestehend aus Hardware, Software, Dienstleistungen und Services in Zusammenarbeit mit Kollegen
- Vertriebliche Begleitung der Implementierung von Kundenlösungen nach dem Abschluss
- Akquisition von After-Sales-Dienstleistungen
- Regelmäßige Teilnahme an Fachmessen

## Ihr Profil

- Studium der Nachrichtentechnik, Informations- und Kommunikationstechnik oder vergleichbare Qualifikation
- Mind. 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von Kommunikationstechnikprodukten und zugehöriger Dienstleistungen
- Kenntnisse über Routing & Switching, TDM und NMS, Security, xDWM, Richtfunk und übergreifende Lösungen im ITK-Umfeld
- Sicheres Auftreten und Abschlussstärke
- Gute Kenntnisse in MS Office (Word, Excel, PowerPoint)
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands
- PKW-Führerschein der Klasse B erforderlich
- Verhandlungssichere Deutsch- sowie fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift

## Wir bieten Ihnen

- Team und prozessorientierte Zusammenarbeit
- Gestaltungs- und Handlungsspielräume
- Eigenverantwortliches planen und handeln
- Abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Attraktives Bonussystem
- Flexible Arbeitszeiten mit Arbeitszeiterfassung
- 30 Tage Urlaub
- Firmenfeiern und -events
- Nähe zur Innenstadt

## Möchten Sie sich mit uns vernetzen?

Dann bewerben Sie sich bei telent GmbH als **Account Manager (m/w/d) Home Office**. Senden Sie dazu Ihre Bewerbungsunterlagen an [bewerbung@telent.de](mailto:bewerbung@telent.de) unter Angabe der **PA 197**.

Kontakt: **Petra Trabert, Tel. +49 7191 900-3104**

**telent**  
service • commitment • value