

Die telent GmbH, ein führendes Unternehmen für Systemintegration und digitale Transformation, bietet maßgeschneiderte Technologielösungen und Dienstleistungen im Bereich der Kritischen Infrastrukturen (KRITIS) und Industrie 4.0. Ständig an der Spitze von Netzwerk- und digitalen Anwendungstechnologien, unterstützen wir unsere Kunden mit IP-Netzwerklösungen, Cybersecurity, Wireless Access (5G/IoT) und 24/7 Services bundesweit. Zur Verstärkung unseres Teams sind wir auf der Suche nach Ihnen als

# Account Manager Road, Water, Air <sup>m/w/d</sup> Home-Office



[www.telent.de](http://www.telent.de)

## Ihre Aufgaben

- Auf- und Ausbau von Geschäftsbeziehungen mit neuen und bestehenden Kunden im Bereich Autobahn des Bundes, Bundeswasserstraßen u. ä. vorwiegend im Norden von Deutschland
- Akquisition von Aufträgen für den Vertrieb von Kommunikationstechnikprodukten und zugehöriger Dienstleistungen
- Erarbeitung von Opportunities sowie Entwicklung und Durchführung von Kundenpräsentationen
- Umsetzung in konkrete Angebote für Kundenlösungen bestehend aus Hardware, Software, Dienstleistungen und Services in Zusammenarbeit mit Kollegen anderer Fachabteilungen.
- Vertriebliche Begleitung der Implementierung von Kundenlösungen nach dem Abschluss
- Akquisition von After-Sales-Dienstleistungen
- Teilnahme an Fachmessen

## Ihr Profil

- Studium der Nachrichtentechnik, Informations- und Kommunikationstechnik oder vergleichbare Qualifikation
- Mind. 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von Kommunikationstechnikprodukten und zugehöriger Dienstleistungen
- Kenntnisse über Routing & Switching, Security, xDWM, Richtfunk und übergreifende Lösungen im ITK-Umfeld
- Sicheres Auftreten und Abschlussstärke
- Gute Kenntnisse in MS Office (Word, Excel, PowerPoint)
- Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands
- PKW-Führerschein der Klasse B erforderlich
- Verhandlungssichere Deutsch- sowie fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift

## Wir bieten Ihnen

- Team und prozessorientierte Zusammenarbeit
- Gestaltungs- und Handlungsspielräume
- Eigenverantwortliches planen und handeln
- Abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Attraktives Bonussystem
- Flexible Arbeitszeiten mit Arbeitszeiterfassung
- 30 Tage Urlaub
- Firmenfeiern und -events
- Nähe zur Innenstadt

## Möchten Sie sich mit uns vernetzen?

Dann bewerben Sie sich bei telent GmbH als **Account Manager im Bereich Road, Water, Air (m/w/d) Home-Office**. Senden Sie dazu Ihre Bewerbungsunterlagen an [bewerbung@telent.de](mailto:bewerbung@telent.de) unter Angabe der **PA 216**.

Kontakt: **Petra Trabert, Tel. +49 7191 900-3104**

**telent**  
service • commitment • value