

Die telent GmbH, ein führendes Unternehmen für Systemintegration und digitale Transformation, bietet maßgeschneiderte Technologie-lösungen und Dienstleistungen im Bereich der Kritischen Infrastrukturen (KRITIS) und Industrie 4.0. Ständig an der Spitze von Netzwerk- und digitalen Anwendungstechnologien, unterstützen wir unsere Kunden mit IP-Netzwerk-lösungen, Cybersecurity, Wireless Access (5G / IoT) und 24/7 Services bundesweit. Zur Verstärkung unseres Teams sind wir auf der Suche nach einem

# Account Manager <sup>m/w/d</sup>



[www.telent.de](http://www.telent.de)

## Wir bieten Ihnen

- Eine lange Erfolgsgeschichte als Technologieunternehmen und einen zukunftssicheren Arbeitsplatz
- Offene Kommunikation, familiärer Umgang sowie kurze Wege in der Zusammenarbeit
- Leistungsgerechte Vergütung mit jährlicher Überprüfung
- Attraktives Bonussystem und 30 Tage Urlaub
- Gezielte Einarbeitung und individuelle Weiterbildungen
- Flexible Arbeitszeiten und eine moderne Betriebsvereinbarung zum mobilen Arbeiten
- Gute ÖPNV-Anbindung, zentrale Lage sowie kostenfreie Firmen- und Fahrradparkplätze
- Vielfältige Mitarbeiterrabatte, regelmäßige Firmenevents

## Ihre Aufgaben

- Neukundengewinnung und eigenständiger Ausbau von Kundenbeziehungen
- Pflege von Bestandskunden
- Vertrieb unseres innovativen Dienstleistungs- und Produktportfolios mit Verantwortung für den gesamten Sales Cycle
- Führen von Vertrags- und Preisverhandlungen
- Durchführung von Veranstaltungen und Präsentationen
- Teilnahme an Messeauftritten

## Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium der Nachrichtentechnik, Informations- und Kommunikationstechnik oder einer vergleichbaren Qualifikation mit technischer Orientierung und betriebswirtschaftlichem Know-how
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb von Kommunikationstechnik und zugehöriger Dienstleistung von Vorteil
- Kenntnisse über FTTx, Routing, Switching, Security, xDWM, Richtfunk und übergreifende Lösungen im ITK-Umfeld wünschenswert
- Verhandlungssichere Deutsch- sowie fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Strukturierte Arbeitsweise gepaart mit professionellem Auftreten
- Führerschein Klasse B

## Möchten Sie sich mit uns vernetzen?

Dann bewerben Sie sich bei der telent GmbH als **Account Manager (m/w/d)** mit **der Möglichkeit bundesweit über Home-Office zu arbeiten**. Senden Sie dazu Ihre Bewerbungsunterlagen an [bewerbung@telent.de](mailto:bewerbung@telent.de) unter Angabe der **PA 326**. Kontakt: Petra Trabert, Tel. +49 7191 900-3104